

MRC GLOBAL bietet den Kunden Lösungen zur Verbesserung seiner Prozesse

## Armaturen-Emissionstechnologie auf dem Weg in eine bessere Zukunft



Seit seiner Gründung hat sich MRC Global dem Ziel verschrieben, innovative PVF-Produkte und -Lösungen anzubieten, die die Prozesse seiner Kunden verbessern. Durch das dauerhafte Bestreben, die Erwartungen zu übertreffen und ausgezeichnete Dienstleistungen zu erbringen, hat sich das Unternehmen den Ruf erworben, seine Kunden bei der Navigation durch die sich ständig verändernde Landschaft des Energie- und Industriesektors optimal zu unterstützen.

Armaturen Welt sprach mit Matt Hartfiel, Vice President of Downstream, Industrial & Energy Transition bei MRC Global, und Charles Metrailler, Executive Director of Valves and Automation, über das Engagement des Unternehmens bei der Emissionsminderung sowie über die Art und Weise, wie es mit seinen Kunden zusammenarbeitet.

Von Angelica Pajkovic

### Flüchtige Emissionen und ESG

Die Besorgnis über die Auswirkungen flüchtiger Emissionen auf das Wohlergehen von Umwelt und Öffentlichkeit hat in den vergangenen Jahren erheb-

lich zugenommen. Immer mehr Industrieanlagen und -einrichtungen unterliegen Vorschriften und Genehmigungen, die eine Reduzierung der Emissionswerte vorschreiben. Da Armaturen einen großen Anteil an den

flüchtigen Emissionen einer Industrieanlage haben, suchen die Endverbraucher zunehmend Experten für Armaturen auf, um zu erfahren, wie sie diese verbessern und Emissionswerte sicherer einhalten können.

Mit der Nutzung der Faktoren Environmental, Social & Governance (ESG) zur Messung der Leistung und Verantwortlichkeit des Kohlenstoff-Fußabdrucks eines Unternehmens gibt es einen neuen Impuls für Unternehmen und ihre Mitarbeiter, ein besseres Verständnis dafür zu erlangen, welche Standards im Hinblick auf Zuverlässigkeit und Sicherheit zu befolgen sind. Investoren machen ESG zu einem Hauptaugenmerk – insbesondere in Bezug auf die Reduzierung von Treibhausgasen wie Kohlendioxid und Methan –, um die Auswirkungen des Klimawandels zu verringern. Daher sind viele der Meinung, dass es im besten Interesse des Endnutzers

sei, ESG-Anforderungen ganzheitlich für alle seine verfahrenstechnischen Anlagen zu berücksichtigen – sowohl um die Umweltauswirkungen zu verringern als auch um Kapital anzuziehen. „Wir haben eine wachsende Zahl von Anfragen von Endanwendern aus dem Midstream- und Downstream-Bereich erhalten, die ein umfassendes Verständnis der Prüfstandards der Ventilindustrie erlangen wollen“, berichtet Metrailer. „Für Endanwender ist es von entscheidender Bedeutung, dass sie die ESG-Anforderungen und Zustimmungsbeschlüsse vollständig einhalten. Darüber hinaus hat die US-Umweltschutzbehörde (EPA) kürzlich Vorschriften zur Reduzierung von Methan in den vor- und nachgelagerten Sektoren eingeführt.“ „Jüngste Studien deuten darauf hin, dass etwa 60 Prozent der flüchtigen Emissionen, die von Prozessanlagen in Industrieanlagen freigesetzt werden, von

Armaturen stammen. Aufgrund unserer vertrauensvollen Beziehungen wenden sich unsere Kunden an MRC Global, um diese Herausforderungen zu meistern und letztendlich ihren Emissionsfußabdruck zu reduzieren“, ergänzt Hartfiel.

## Eine Geschichte der Emissionsminderung

Bei Tausenden von verschiedenen Armaturenmarken kann es eine schwierige Aufgabe sein, die zuverlässigste Armatur zu beschaffen und gleichzeitig die geforderten Standards zu erfüllen. Der robuste Lieferantenqualifizierungsprozess von MRC Global bietet nun die Möglichkeit, feine Unterschiede zwischen den Anbietern zu erkennen und die Einhaltung dieser unterschiedlichen Standards zu dokumentieren.

„MRC Global begann mit der Untersuchung von Emissionstechnologien zu Beginn der Normen API 622 und API 624. Als wir Fragen zu strengeren Beschränkungen für flüchtige Emissionen er-

hielten, erkannten wir schnell die Notwendigkeit, Änderungen vorzunehmen“, so Metrailer. „Eines der ersten Dinge, die wir taten, war, unseren Bestand so umzustellen, dass die Produkte, die wir auf Lager hatten und an den Endverbraucher lieferten, den neuen Anforderungen entsprachen. Als dann neue Normen wie API 641 veröffentlicht wurden, haben wir unsere Lagerbestände und unsere Lieferkettenstrategie entsprechend optimiert.“

„Als Nächstes haben wir Schulungsmaterial erstellt, um den Menschen zu helfen, die neuen Spezifikationen zu verstehen“, erklärt Hartfiel weiter. „Eine der größten Herausforderungen bei diesem Prozess war und ist das fehlende allgemeine Verständnis der Normen. Nachdem wir festgestellt hatten, dass ein Bedarf an dieser Art von Informationen bestand, begannen wir, Daten zu sammeln und Ressourcen hinzuzufügen, die die verschiedenen Fragen zu Emissionen und Armaturen beantworten konnten.“

„Da es unser oberstes Ziel ist, unseren Kunden stets einen Mehrwert zu bieten, nutzen wir unsere Schulungen, um die wachsende Wissenslücke zu schließen und unsere Kunden in die Lage zu versetzen, die besten Verfahren besser zu verstehen und anzuwenden“, erläutert Metrailer.

Heute sind etwa 94 Prozent der von MRC Global gelieferten Armaturen nach den Standards der Low Leak Technology zertifiziert. Obwohl viele Personen in der Branche inzwischen über ein grundlegendes Verständnis der aktuellen Normen verfügen und wissen, wie sie diese in das Tagesgeschäft einbinden können, bietet MRC Global weiterhin Schulungen und ergänzende Dienstleistungen an, damit seine Kunden die effektivste Technologie nutzen.

## Zuverlässige Partner

In der Vergangenheit wandten sich Unternehmen häufig an ihren firmeninternen





„Armaturenguru“ oder ein KMU, wenn sie Ratschläge zu Ventiltechnologie und Compliance benötigten. Da sich die Unternehmen weiterentwickeln, würden sich die Endbenutzer immer häufiger an ihre strategischen Lieferanten wenden, um Fachwissen und zuverlässige Informationen zu erhalten, erklärt Hartfiel.

„Armaturen und ihre Anwendungen sind äußerst komplex und erfordern ein umfangreiches Wissen, um sich in Normen, Optionen und Anwendungen zurechtzufinden“, betont Metrailer. „Unser Team von Ingenieuren ist eine kooperative Gruppe, die sowohl aus der Produktion als auch aus dem Endverbraucherbereich kommt und über mehr als hundert Jahre technisches Fachwissen über Ventile und ihre verschiedenen Technologien verfügt. Unsere Kunden kommen zu uns, damit wir ihnen helfen,

die Optionen zu bewerten und das sicherste und am besten geeignete Produkt für ihre Anwendungen auszuwählen.“

### **Umfassende Dienstleistungen**

Zusätzlich zu seiner Branchenerfahrung bietet MRC Global seinen Kunden einen Mehrwert durch die spezialisierte Auswahl hochwertiger Armaturen, die innovative Technologien einsetzen und neue Standards erfüllen. Dank der ständigen Kommunikation und Diskussion mit einem breit gefächerten Kundentamm hat sich MRC Global im vergangenen Jahrhundert mit jeder größeren Marktveränderung erfolgreich weiterentwickelt. Die Beziehungen, die MRC Global zu seinen Kunden aufbaut, liefern dem Unternehmen die Informationen, die es braucht, um die zukünftigen Bedürfnisse der Branche

zu erkennen und praktikable Lösungen anzubieten.

Die Investition in sein robustes Lieferantenqualifizierungsverfahren ist ein weiterer Grund dafür, dass MRC Global seine Position als Branchenführer aufrechterhält. Durch den Aufbau langfristiger Beziehungen zu den besten Herstellern der Welt und die ständige Suche nach neuen, zuverlässigen Quellen für PVF-Produkte liefert MRC Global Qualitätsprodukte zu wettbewerbsfähigen Preisen, die den Spezifikationen der Branche und der Kunden entsprechen.

„Durch die Anwendung eines eingehenden Lieferantenqualifizierungsprozesses, der sich auf herstellereinspezifische Zulassungen, die Inspektion eingehender Produkte und eine schnelle Reaktion auf auftretende Probleme konzentriert, bietet MRC Global seinen Kunden das Vertrauen und die Sicherheit, die sie von der Zusammenarbeit

mit dem weltweit führenden PVF-Distributor erwarten“, kommentiert Hartfiel.

### **Vorausschauend**

Als Unternehmen, das für sein Engagement bei der Unterstützung seiner Kunden im Umgang mit der fortschreitenden Energietechnologie bekannt ist, freut sich MRC Global auf die zukünftigen Möglichkeiten im Energiesektor.

„Wenn Armaturen oder andere verfahrenstechnische Anlagen in die Umwelt gelangen, beeinträchtigt dies unsere Lebensqualität. Es ist von entscheidender Bedeutung, die Anwendungen der Endverbraucher zu verstehen und weiterhin fortschrittliche Lösungen anzubieten, die eine sicherere Umwelt schaffen“, erklärt Hartfiel.

„Es gibt ein gemeinsames Ziel aller Branchen, CO<sub>2</sub>-neutral zu werden“, ergänzt Metrailer. „Viele unserer größten Kunden gehören zu den füh-



renden Investoren in grüne Energie und Dekarbonisierungstechnologie und wir werden unser Produkt- und Serviceangebot weiter optimieren, um ihre sich ändernden Anforderungen zu unterstützen.“

„Es ist inspirierend, gemeinsam an der Reduzierung von Emissionen zum Wohle aller zu arbeiten und zu sehen, wie der Wunsch nach geeigneten Materialien, Anbietern und

Konstruktionsänderungen, die zur Erreichung dieses Ziels beitragen, wieder auflebt“, sagt Hartfiel. „Wir bei MRC Global sind stolz darauf, Teil dieser Investitionen zu sein und freuen uns auf die nächsten hundert Jahre, in denen wir wichtige Produkte für den weltweiten Energie- und Infrastrukturbedarf auf ethische und umweltfreundliche Weise liefern werden.“

## MRC Global auf einen Blick

„Es ist kein Geheimnis, dass MRC Global der weltweit größte Händler für Rohre, Armaturen und Fittings (PVF) ist. Das Unternehmen hat sich seinen Ruf als führender Lieferant für die PVF-Industrie verdient“, erklärt MRC Global. Die Geschichte von MRC Global reicht bis in das Jahr 1921 zurück, als das Unternehmen einen ausgezeichneten Kundenservice bot. Es ist kontinuierlich gewachsen und hat weltweit expandiert. Heute beschäftigt MRC Global international mehr als 2.600 Mitarbeiter und verfügt über ein 25-köpfiges globales Netzwerk von Armaturenautomatisierungszentren, davon 13 in Nordamerika.



MRC Global Hasselroth, Standort in Deutschland

## Die Fakten in Kürze

### Präsident und CEO

des Unternehmens: Rob Saltiel

Hauptsitz: Houston, Texas

Weltweite Standorte: Über 151 Servicestandorte (113 Servicezentren, 25 Armaturenautomatisierungszentren, 13 Vertriebszentren)

### Produkte und

Dienstleistungen: Rohre, Armaturen, Armaturenautomatisierung und Fittings

Industriemärkte: Gasversorgungsunternehmen; Downstream, Industrie und Energiewende; Upstream-Produktion; Midstream-Pipeline

Website: <https://www.mrcglobal.com>